

Affärutveckling i Sitges, Spanien 13-20 oktober 2014

Preliminärt Schema Totalt 35 tim kurs

Säljkurs, affärsnätverkande, yoga och boost både för dig själv och ditt företag.

Huvudhandledare genom hela affärsutvecklingen för ditt företag **Angeli Sjöström Hederberg/ProcessRum AB**

Mån 13/10 Ankomstdag och incheckning. Välkomstcava och tilltugg vartefter ni ankommer. Fri dag/kväll.

Tis 14/10 *Tema värderingar, visioner och verksamhetsutveckling*

09.00 - 09.45 Frukostbuffé

10.00 -14.00 Uppstart, spelregler, praktisk info.

Deltagarna pitchar sina företag 3 min/pers och får feedback från gruppen.

13.00-14.00 Trerätters nyttig lunch

14.00 - 17.00 Egen tid varav 1 h eget arbete under tystnad

17.00 - 20.00 Nuläge, vision, omvärldsanalys och trender, **Angeli S Hederberg, ProcessRum AB**

Ons 15/10 *Tema försäljning och prissättning*

08.15 - 08.45 Yoga för den som vill

09.00 - 09.45 Frukostbuffé

10.00 -13.00 Säljhinder och säljstilar, **Margaretha Elleby/Createlle**

Relationsmarknadsföring, **Angeli S Hederberg/ProcessRum AB**

13.00-14.00 Trerätters nyttig lunch

14.00 - 17.00 Egen tid varav 1 h eget arbete under tystnad

17.00 - 20.00 Prissättning och förhandlingsteknik, **Angeli S Hederberg/ProcessRum AB**

20.00 *Extra hälsokväll med middag, anordnas av Villa Sunlight. Bet separat på plats för den som vill delta.*

Tors 16/10 Ledig dag. Tid för strand, shopping eller utflykt till Barcelona

Fre 17/10 *Tema storytelling och sociala medier*

08.15 - 08.45 Yoga för den som vill

09.00 - 09.45 Frukostbuffé

10.00 -13.00 Storytelling och retorik, **Angeli S Hederberg/ProcessRum AB**

13.00-14.00 Trerätters nyttig lunch

14.00 - 17.00 Egen tid varav 1 h eget arbete under tystnad

17.00 - 20.00 Feedbackövning på deltagarnas hemsidor/bloggar/sociala medier

Lör 18/10 *Tema gruppcoaching om nästa steg*

08.15 - 08.45 Yoga för den som vill

09.00 - 09.45 Frukostbuffé

10.00 -13.00 Gruppcoaching med feedback

13.00-15.00 Trerätters nyttig lunch och paus

15.00 - 19.00 Gruppcoaching med feedback forts

20.00 Avslutningsmiddag (ingår i kurspriset)

Sön 19/10 *Tema varumärke och framtida säljstrategi*

08.15 - 08.45 Yoga för den som vill

09.00 - 09.45 Frukostbuffé

10.00 -13.00 Varumärke och utveckling för mig och mitt företag,

Angeli S Hederberg/ProcessRum AB

13.00-14.00 Trerätters nyttig lunch

14.00 - 16.00 Min framtida säljstrategi, **Angeli S Hederberg/ProcessRum AB**

Summering och utvärdering

Måndag 20/10 ledig dag och hemresedag

Boosta ditt
självförtroende
som säljare!
Hela veckan
kopplas till
försäljning

